

# 観光客に訴求する！見つけてもらう！

in 能登

## Googleビジネスプロフィールを活用した集客セミナー

地元客はもちろん、観光客の集客には、**無料で始められるGoogleビジネスプロフィール**を活用し、地図検索結果に表示させる対策（MEO(Map Engine Optimization)対策）が有効です。「聞いたことがあるだけだったが、これから取り組みたい」という方から、「具体的にどう活用するともっとうまくいくのか知りたい！」という既に取り組んでいる方まで、座学やワークショップを通じ、実践的な活用方法をお伝えします！皆様のご参加お待ちしております。

日時

令和8年**2.17**[火] 13:00～16:30

場所

NOTOMORI

（輪島市三井町洲衛10-11-1  
のと里山空港第一駐車場内）

締切

2.13 [金]まで

対象

県内の観光関連事業者・団体、宿泊施設、  
飲食店、小売店 等

定員

20名

※先着順  
※参加費無料

### 講演①（13:00～13:45）

テーマ

「オープンデータから見える、能登の観光について  
～MEO対策の重要性～」

講師

羽生田 文登 氏

（Code for Noto 代表／石川県データアナリスト）

内容

ポータルサイト「Milli(ミリー)」で公開している石  
川県の観光に関するオープンデータから見える、  
能登の観光の現状を紹介します。



←「Milli(ミリー)」はこちらから

### 講演②&ワークショップ（13:45～16:30）※休憩あり

テーマ

「観光客に訴求する！見つけてもらう！Google  
ビジネスプロフィールを活用した集客について」

講師

越後 龍一 氏（46000株式会社 代表）

内容

- ・Googleビジネスプロフィールの概要（なぜやるべきか、  
どんな機能があるかなど）
- ・投稿内容（写真・動画・口コミ対応）など、事例を交えながら、集客力アップ  
につながるノウハウを紹介
- ・口コミを集めていく上で、まずは、自社で口コミで書いてほしい情報を整理する  
ために、参加者同士で口コミをお互いに書き合うワークショップを実施します！



## 事前準備のお願いについて

- Googleビジネスプロフィールに登録されていない方は事前に登録をお願いします。  
申し込まれた方に登録マニュアルをお送りします。
- 当日はスマートフォン・タブレット・ノートPCのいずれかを持参ください。会場はWi-Fiが完備されております。

## 参加申込方法について

- 必要事項をグーグルフォームに入力し、お申し込みください。スマートフォンの方はQRコードから、PCの方はリンク先からアクセスをお願いいたします。

<https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSdT7s0agJDV5K3cAOllvm3Ei8T0e9SmL5WKMxBKkevjcGxgA/viewform>



### <記入事項>

- ①所属団体／企業名（必須）
- ②参加者氏名（必須）
- ③電話番号（必須）
- ④事前質問（任意）

※講師の方へご質問があればご記入ください。

### ○注意事項

- ・定員に達した場合、受付を終了とさせていただきますのであらかじめご了承くださいますようお願いいたします。
- ・第三者へのコンサルティング業務を提供する目的での受講はご遠慮ください。
- ・内容は予告なく変更する場合がございます。
- ・お申込みによりいただいた個人情報、セミナーの運営のほか、今後のセミナー等のご案内に利用させていただく場合があります。

### <講師プロフィール>

#### ◎羽生田 文登 氏（Code for Noto 代表／県データアナリスト）

- ・株式会社QUICK へ2019年に入社（現職）
- ・2023年に石川県庁データアナリスト就任（現職）し、石川県観光データ分析プラットフォーム「Milli」を公開する。
- ・一般社団法人Code for Notoを2024年に設立し、代表理事（現職）を務める。

#### ◎越後 龍一 氏（46000株式会社 代表）

- ・WEB業界を経て独立し、VR映像や音楽業界のDXを担当。2020年に金沢へ移住。
- ・地域商社を目指し、デジタル化の支援や経済協会の設立、アーティストインレジデンスを行う傍らで、金沢市企業実践アドバイザーや、各機関のセミナー登壇を通じたローカルビジネスオーナーの支援に携わる。